

FBBB 1.1

Beslutsstöd upphandling av gröna byggprojekt

Projektbudget: 1,10 miljoner SEK (Sökt 0,51 milj SEK)
Projektlängd: 15/11 2015 – 31/12 2017
Aktörer inom projektet: Linköpings Universitet, Högskolan i Dalarna, Ri.se, Växjö Kommunföretag AB, Skellefteå Kommun, Skellefteå Industrihus tid. Polaris AB, Falu Kommun
Kontaktuppgifter till projektledare: Tomas Nord, LiU, 013-282878, tomas.nord@liu.se

Syfte med projektet

Syftet är att identifiera och beskriva hinder och möjligheter för framtida upphandling av träkonstruktioner.

Förväntade resultat:

Målet och förväntat resultat med delprojektet är att ta fram en besluts katalog för olika aktörer i byggprocessen vid upphandling av biobaserade (gröna) byggnadsprojekt.



Ingående träbyggnadsprojekt

	Falun	Skellefteå	Växjö
Byggmarknad	Svag men ökande på senare år	Svag till 2012, nu ökande	Underhållen, kontinuerlig tillväxt
Byggindustri	Lokal/ regional och småskalig "Exportinriktad"	Lokal och småskalig Nationella byggare Träbyggindustri	Flertal lokala/ regionala entreprenörer
Träbyggstrategi	Visionsnivå, med vissa definierade handlingsmönster och förutsättningar	Visionsnivå, stödjande i praktisk handling	Konkretion med enstaka tydliga mål, ekonomiska mål i praktisk handling

⇕

⇕

	Falun	Skellefteå	Växjö
Strategi för org. utförande och upphandling	Koncentrerad; Total-, till delad entreprenad	Spridd; Totalentrep. och egen regi	Spridd; Total- och delad entreprenad
Organisatorisk kompetens	God men personbaserad	God och spridd i organisationen	God och spridd; Befäst i rutiner/ manual
Focus för träbyggandet	Ej tydligt, ev. kostnadsnivå	Stödja träindustri, Konkurrens	Grönt argument, Kostnadsnivå

⇕

⇕

	Falun	Skellefteå	Växjö
Strategi	Kostnadsledarskap, innovation	Process- och kostnadsledarskap	Process- och kostnadsledarskap
Organisatorisk Kompetens	Internt byggkunnande; Externt träkunnande	Industriellt, integrerat träkunnande	Industriellt, integrerat träkunnande
Fokus på trä	Extern kompetens	Integrera och utveckla till kärnkompetens	Extern kompetens, men integrera i egna processer

Nivå

Politiker

Beställare

Entreprenör

Genomfört arbete

Intervjuer med samtliga aktörer
Sammanställning av data
Initial analys med tentativa resultat

Uppnådda resultat

Olika användning av träbyggstrategi Kompetensen om träbyggande skiljer sig åt Prisskillnad mellan marknader Aktörsmarknaden, olika mogen avseende: - Jämnhet i byggande - Antal aktörer	⇨	Viktigt med tydlighet i vilja från policynivå Viktigt med internt lärande Det går att "lära upp" en marknader - Återkommande projekt - Stegvis ökad innovation - Mångfald av aktörer
--	---	---

Medverkande partners

